



## Assistent/-in für Marketing und Vertrieb

(832.11)

### VERANSTALTUNGEN IN MINDELHEIM

#### BUCHUNGSHINWEIS

Die DEKRA Akademie GmbH als Bildungseinrichtung und die hier angebotene Qualifizierung sind zertifiziert (AZAV). Ihre zuständige Agentur für Arbeit oder das Jobcenter können bei Vorliegen der persönlichen Eignung einer Kostenübernahme zustimmen. Gleiches gilt für eine Kostenübernahme durch die Deutsche Rentenversicherung, den BFD, die BG oder andere Förderträger. Die DEKRA ist DeuFöV-Kursträgerin und kann damit berufsbezogene Deutschsprachkurse nach § 45 a AufhG abhalten. Die DeuFöV-Kurse werden durch das Bundesamt für Migration und Flüchtlinge bzw. vom BMAS gefördert.

Sprechen Sie uns an!

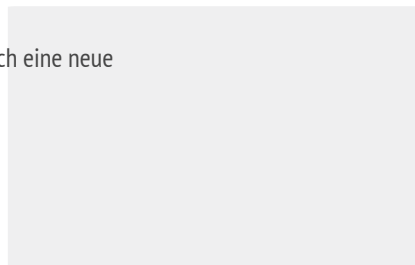
[DEKRA Akademie GmbH Mindelheim](#)

- Öffentlich geförderte Weiterbildung

UNTERRICHTSFORM	DAUER	TERMINE
Vollzeit	ca. 3 Monate 44 UE pro Woche Mo – Do 08.00 – 16.15 Uhr Fr 08.00 – 13.15 Uhr	laufender Einstieg

#### ZIELGRUPPE

Arbeitssuchende, die im kaufmännischen Bereich eine neue berufliche Zukunft anstreben





#### HINTERGRUND

Marketing und Vertrieb gehören im Unternehmen unabdingbar zusammen. Jedes Unternehmen muss sich einheitlich auf dem Markt präsentieren. Der Vertrieb beschafft die marktrelevanten Informationen und das Marketing verarbeitet diese, damit ein einheitliches Unternehmensbild auf dem Markt platziert und aufrechterhalten werden kann.

Assistenten\* für Marketing und Vertrieb sind in diesen unternehmenswichtigen Prozessen und damit im Tagesablauf der beiden Unternehmensbereiche helfend tätig. Dabei übernehmen sie sämtliche unterstützende Tätigkeiten in der Planung und Steuerung des Vertriebs/Verkaufs und arbeiten strategisch und konzeptionell im Marketing. Durch die Umsetzung von Präsentationen, Messen und Veranstaltungen haben sie Kontakt zu Kunden, Agenturen und Lieferanten.

Um Ihnen eine individuelle und maßgeschneiderte Qualifizierung zu ermöglichen, hat die DEKRA Akademie ein völlig neues Lernkonzept erarbeitet. Sie aktualisieren bestehende Kenntnisse und erweitern Ihre Fähigkeiten entsprechend Ihres beruflichen Profils und den Anforderungen des Arbeitsmarktes.

Unter Einsatz speziell entwickelter Leittexte und unter der Anleitung erfahrener Lernberater erarbeiten Sie sich neue Themenbereiche und erwerben durch gezielte Unterstützung ein hohes Maß an Kenntnissen und Fertigkeiten im kaufmännischen Bereich.

Mittels einer digitalen Lernumgebung werden Lernende an digitale Arbeits- und Lebenswelten und deren Chancen und Herausforderungen herangeführt. Der Aufbau von digitalen Kompetenzen wird zur Selbstverständlichkeit, auch wenn er nicht im Fokus der Weiterbildung stehen mag.

#### RECHTLICHE GRUNDLAGEN

Keine

#### INHALTE

- Bildbearbeitung mit GIMP alternativ Online Zusammenarbeit
- Büroprozesse und Arbeitsvorgänge
- Wirtschaftsrecht
- Gesprächssituation bewältigen
- Grundsätze des Marketings, Marktforschung und Controlling
- Marketing Mix
- Marketing und Vertrieb / Schwerpunkt Vertrieb
- Marketing und Vertrieb / Schwerpunkt Marketing
- Veranstaltungsmanagement
- Öffentlichkeitsarbeit

Zuzüglich möglicher Zusatzqualifikation:

- MS-Office Anwendungen
- Englisch Module
- SAP Basis - Foundation Level Teil 1-3
- SAP Fachmodul - Sales and Distribution (SD) / Vertrieb - Komplett Kurs (6.7)

#### VORAUSSETZUNGEN

Ein persönliches Gespräch in unserem Haus. Vereinbaren Sie mit uns einen Termin. Hinweis: Bitte bringen Sie relevante Unterlagen, wie Lebenslauf und Zeugniskopien mit.

#### ABSCHLUSS

Zertifikat 'Assistent/-in für Marketing und Vertrieb' der DEKRA Akademie mit interner Prüfung (schriftlich)  
SAP-Anwenderzertifikat nach bestandener Prüfung

#### GÜLTIGKEIT

Der Ausbildungsnachweis gilt unbefristet

#### HINWEISE

Die Maßnahme ist nach SGB II/SGB III als förderfähig anerkannt.  
\* Zur besseren Lesbarkeit wurde auf weibliche Wortformen verzichtet. Selbstverständlich beziehen sich alle Informationen und Angaben sowohl auf Frauen wie Männer.

#### VERANSTALTUNGSORT

DEKRA Akademie GmbH  
Schrannenplatz 4  
87719 Mindelheim  
Tel.: +49.8261.7304-47  
Fax: +49.8261.7304-78  
E-Mail: [vertrieb.augsburg.akademie@dekra.com](mailto:vertrieb.augsburg.akademie@dekra.com)



## ANSPRECHPARTNER

Herr Joachim Fürmetz

Tel: +49.8261.730447

Fax: +49.8261.730478

E-Mail: [mindelheim.akademie@dekra.com](mailto:mindelheim.akademie@dekra.com)